



In 9 Schritten zum erfolgreichen Immobilienverkauf mit TANIS Immobilien

1.



Beratung

Wir beraten Sie in allen Fragen bezüglich Ihrer Immobilie. Gemeinsam besprechen wir das weitere Vorgehen.

2.



Wertermittlung

Wir ermitteln den aktuellen Wert Ihrer Immobilie auf Basis anerkannter normierter Verfahren und Marktdaten.

3.



Dokumente

Wir helfen bei der Zusammenstellung aller notwendigen Unterlagen und kümmern uns um fehlende Dokumente.

4.



Exposé

Wir erstellen für Sie ein ansprechendes Exposé, 3D Grundriss, 360° Rundgang, Slideshow und Video von Ihrer Immobilie.

5.



Vermarktung

Wir vermarkten Ihre Immobilie auf den führenden Internetportalen, auf unserer Website und in sozialen Netzwerken.

6.



Besichtigung

Wir nehmen alle Interessenten auf, überprüfen diese und organisieren Einzelbesichtigungen vor Ort.

7.



Verhandlung

Wir prüfen die Bonität potentieller Käufer und führen in Abstimmung mit Ihnen die Preisverhandlungen durch.

8.



Verträge

Wir bereiten die Kaufverträge vor und koordinieren den Notartermin sobald die Finanzierungsgrundlage garantiert ist.

9.



Übergabe

Wir übernehmen für Sie die Schlüsselübergabe und organisieren mit regionalen Partnern Ihren Umzug.

Seit über 30 Jahren vermitteln wir Immobilien im Auftrag zufriedener Kunden. Gerne auch für Sie!